



LÜBECK
BÜNDELUNGSPUNKT DER OSTSEE

Die **Lübecker Hafen-Gesellschaft** ist Deutschlands größter Hafenbetreiber an der Ostsee.

Wir bieten Ihnen:

- Hochfrequente Verbindungen ins Baltikum, nach Skandinavien, Finnland und Russland
- Herausragende intermodale Hinterlandverbindungen nach Mittel- und Südwesteuropa
- Logistische Komplett-Lösungen aus einer Hand – gemeinsam mit unseren Tochterunternehmen

LHG Shaping Baltic Shipments

www.lhg.com

Die Lübecker Hafen-Gesellschaft mbH (LHG) betreibt die öffentlichen Häfen in der Hansestadt Lübeck und ist Deutschlands größte Ro-Ro-Hafenbetreiberin an der Ostsee.

Unser Unternehmen ist im Besitz der Hansestadt Lübeck (100 %) und beschäftigt rund 750 Beschäftigte.

Die LHG betreibt entlang der Trave vier Hafenterminals mit 18 Schiffsanlegern und einer Gesamtfläche von 165 Hektar. Neben dem Kerngeschäft, dem Hafenumschlag, dem Stauereibetrieb und der Lagerhaltung, bietet die LHG als moderne Logistikgruppe gemeinsam mit ihren Tochterunternehmen und Beteiligungen eine breite Palette von Dienstleistungen an. Pro Jahr werden mehr als 23 Millionen Tonnen Güter an unseren Terminals umgeschlagen. Darunter rollende Ladung wie Lkw und Sattelaufleger, Container, Forstprodukte (Karton, Papier, Zellstoff, Holz), Stahl, Neufahrzeuge, aber auch Massengüter wie Düngemittel oder Baustoffe. Weitere Informationen unter www.lhg.com.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Key Account Manager (m/w/d)

Zu Ihren Aufgaben zählt neben der Umsatz- und deckungsbeitragsverantwortlichen Key-Account-Betreuung, die Entwicklung von länder- und kundenspezifischen Verkaufsstrategien. Sie beobachten und analysieren Wettbewerbsaktivitäten und erstellen Marktanalysen zu Identifikation von Kundenbedürfnissen, Marktbedingungen und Marktaktivitäten. Des Weiteren erstellen Sie Kalkulationen und Angebote und führen die Vertragsverhandlungen. Zudem sind Sie aktiv bei der Planung und Umsetzung von Messen und Veranstaltungen beteiligt.

Voraussetzungen:

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches bzw. logistisches Studium (HS/ FH) vorzugsweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, optimalerweise in einem Hafenbetrieb oder der Hafenvirtschaft
- umfassende Erfahrungen in der Leitung eines Kunden Accounts oder Profitcenters
- Sehr gute Deutsch-, Englisch- und idealerweise Finnisch- und Schwedischkenntnisse

Sie sollten:

- eine kommunikationsstarke, entscheidungsfreudige und authentische Persönlichkeit sein
- eine große Überzeugungsfähigkeit, gutes Verhandlungsgeschick, hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Diskretion, Belastbarkeit und zeitliche Flexibilität mitbringen
- nationale und internationale Reisebereitschaft besitzen

Wir bieten:

- anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit einem hohen Verantwortungsumfang
- gründliche Einarbeitung und praxisorientierte Qualifizierung
- die Vergütung richtet sich nach persönlicher Eignung und Befähigung

Freuen Sie sich auf abwechslungsreiche Herausforderungen in einem Arbeitsumfeld, in dem immer etwas los ist: dem Lübecker Hafen! Wenn Sie Interesse an dieser vielseitigen Tätigkeit haben, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an bewerbung@lhg.com.

Schwerbehinderte werden bei gleicher Eignung, Befähigung und fachlichen Leistungen bevorzugt berücksichtigt. Die LHG strebt eine Erhöhung des Frauenanteils an. Aus diesem Grund werden qualifizierte Frauen ausdrücklich aufgefordert, sich zu bewerben.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



Shaping Baltic Shipments